

БАЗАР: ДЕНЬ ЗА ДНЕМ

КУПИТЕ БАНАНЫ

Дошли ли до него-либо сведения, что бананы сплывают активную работу ума, точно неизвестно, а вот их появление в Центральном рынке в яловом ряду факт, как говорится, на лицо. Впрочем, учитывая цену в 6 тысяч рублей за килограмм при сопоставимой минимальной зарплате в 2300 рублей, этот коммерческий выклад не называть иначе как экзотическим жестом. Хотя, раз товар предлагается, значит, есть на него спрос, как и на обильно представленные рыбные деликатесы и осетрину за пять тысяч. Было бы на что покупать... А вот для большинства граждан в связи с очередным витком цен

становится проблемой даже приобретение обычных овощей.

Центральный рынок:
Мясо — 1.400—1.600, сыр — 1.100—2.000, подсолнечное масло — 650—700, лобно — 280—300, картошка — 100—130, капуста — 130—160, морковка — 120—150, бурлак — 130, лук — 80—120, ранний картошка — 1.500, помидоры и огурцы соответственно 1.500 и 1.000, яблоко — 80 — 250.

Особо интересна инфляция, однако же неблагоприятно сказалась на всех сферах торговли. Подорожал сахарный песок, а коммерческой торговле, а сливочное масло продается уже за 2.000. Основная причина этих явлений — денежная эмиссия, а также

продолжающийся дефицит продуманной и четкой программы экономического оздоровления.

Обращающийся параллельно купон и рубль вызывают пока что конфликт на мелком бытовом уровне: берут — не берут. У каждого из обрабатывающих денежных знаков свой особый товарный круг. Предпочтение в общем-то отдается рублю. В коммерческих будках и лотках, магазинах мало кто берет купоны даже за такие товары, как сигареты, вино, водочные изделия местного производства, не говоря о заморских сладостях, кофе и т. д.

Так и хочется спросить: почему нет? Неужели в сфере отоваривания эти

разности так и не принимают купоны и требуют рубль? Плохи в таком случае дела, и купонному обращению необходимо грозные предупредительные парламентские предписания и исполнение для всех. Вот только свободное предпринимательство не примет ограничений.

Рыночная стихия вместе этого предлагает уже свои собственные варианты. Один из них: в условиях ужесточения бизнеса доллар спускают за 850—900 рублей, в пересчете же на купоны это составляет 1.100—1.200. Так сказать, стихийно установленный курс между купоном и рублем в отличие от государственного. То ли еще ожидать, когда даже в ряде случаев кооперативная сфера, а также и арендная плодородная торговля, реализуют даже просроченный минтай и просроченный лук,

уже отказываются принимать купоны, требуя рубль. Отговорки известны — товар приобретен на российских деньгах. Непонятно одно: чтобы заинтересовать их в купонах, почему бы не перейти и на валюту? Тогда купоны не обесценились бы и у тех, кто и ныне пока равнодушен. Попробовать бы!

Пока же у купона дела идут неважно. Что чрезвычайно для граждан удивительно, ведь реальностью является то, что купон — это реальность, а не фикция. С одной стороны, за счет естественной инфляции, с другой — снижения рублевой — купонного соотношения.

Выдержим ли эту перекрывающую все возможные границы нагрузку, останется социально лояльным, покажет время.

Юрий ДВАНШИВИЛИ

СЛОВАРЬ
СОЦИАЛЬНО-
РЫНОЧНОЙ
ЭКОНОМИКИ

Увеличивающийся производственный капитал: Прибыль, полученная в результате, можно в форме капитала вновь вложить в собственную фирму, например, для расширения производства или создания новых рабочих мест. Выбываемый капитал ведет таким образом к неперерывному повышению производительности. Предприятие может продвигаться за счет вложения своего капитала и за счет покупки долей (акций) других фирм.

Конкуренция: Рыночное хозяйство наиболее эффективно, когда конкуренция подвигает на максимум отграничений (функциональных, технологических, пространственных, временных и др.). Теоретически рынок даже сам заботится о том, чтобы одно из предприятий не обрело всевластия. Если оно самовольно попытается взвинтить цены, то потребители станут покупать у конкурентов, выкупающих товар по более доступной цене. Таким образом, конкуренция автоматически предостерегает, что предприятие не может диктовать цены, а тем самым ограничивает особые позиции на рынке. На практике же требуется воздействие государства: оно должно позаботиться о том, чтобы предприятия одной отрасли не сговаривались о ценах или образовывали картель, или же выстраивали протекции для новых, более дешевых изобретений (свобода предпринимательства).

Предложение — спрос: Свободный рынок саморегулируется, то есть изнутри и без внешнего вмешательства находится в равновесии (интерпретация неординарных децентрализованных процессов). Решение, что следует из этого, принимается не централизованно, а полностью децентрализованно многими отдельными потребителями. Их покупательские приоритеты (решение о покупке) заставляют предприятия изготавлять то, что действительно требуется. При этом устанавливается на рынке цена за определенный продукт, является решающим сигналом, насколько велик спрос на продукт. Это — сторона спроса (потребительского). Со стороны предложения (предприятия) цена выбирает также сигнальную функцию, а именно — сокращение или увеличение количества товара. Становящийся редким товар (например, из-за редкого происхождения сырья) и могущий предлагаться в небольших количествах, достигает, как правило, более высокой цены, чем широко распространенный продукт. Цена за товар образуется на свободном рынке в качестве колебательного значения, зависящего от двух главных факторов: количества товара и интенсивности спроса. Рынок сам координирует посредством этих сигналов желания потребителей и предложение изготовителей.

Плановое хозяйство: В отличие от внутренней координации рыночного хозяйства, в системе планового хозяйства координация рынка осуществляется извне плановым ведомством. Ведомство подчиняется предложению товаров своим плановым установкам. Цена теряет свою сигнальную функцию по интенсивности спроса на определенный товар. Потребитель, решая на покупку, не может оказывать влияния на производство товаров.

Управление предприятием: В свободной рыночной экономике предприятия сами определяют, какие суммы и в какие отрасли производства им следует вложить, так как им лучше всего известно состояние дел. В плановом хозяйстве эти решения принимаются государственными учреждениями. В смешанной экономике план — рынок (так называемый «третий путь») структурным советам после обсуждения всех общенациональных последствий надлежит решать, должно ли предприятие сделать определенные (большие) инвестиции в ту или иную

МНЕНИЕ — АНАЛИЗ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК
ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ: СТРАСТИ
НАКАЛЯЮТСЯ

Введение и обращение купонов начинают давать некоторые эффекты. С целью укрепления «супернативных денег» Национальный банк (НБ) Грузии начал в конце марта распоряжение, согласно которому коммерческим банкам и биржам запрещается торговля наличной валютой за безналичный расчет и устанавливается максимальная маржа (разница между курсами скупки и продажи). Многие предприниматели восприняли этот запрет не только как несправедливый и вредный для экономики, но и незаконный. Особенно остро отреагировали на него брокеры Кавказской биржи, на долю которой приходится большая часть сделок по купле-продаже наличных долларов по паритету.

21 апреля Союз грузинских предпринимателей, который возглавляет президент а/о «Кавказская биржа» Амиран Кадагидзе, провел пресс-конференцию по вопросам взаимоотношений властей и бизнеса. В своем выступлении он подчеркнул, что в ответ на вопросы многочисленных журналистов А. Кадагидзе охарактеризовал распоряжение НБ Грузии как необдуманное. По его мнению, подобные шаги могут лишь повредить грузинскому купону, так как сокращают его ареал обращения. Затруднение конвертации купона заставит коммерческие структуры отказаться от его приема, т. е. на внешнем рынке купон будет обесценен. С этим мнением согласился председатель Союза кооператоров и представителей других негосударственных структур Омар Шемелидзе. Его выступление отличалось особой резкостью: «Национальному ба-

нку понравилось то, что делаете вы и теперь он хочет делать это сам», — сказал он, имея в виду планы НБ начать на следующей неделе торги на собственной валютной бирже. Председатель правления Кавказской биржи Вахтанг Санадзе назвал действия НБ «методом мешать другим, чтобы процветать самому». Он сообщил, что в результате диктанта объем валютных торгов сократился в 5—6 раз. Это нанесло урон не только бирже, но и широкому слою предпринимателей. Выступление депутата парламента Пааты Когуашвили было посвящено более общим вопросам. Он сообщил о своем желании, что в ближайшем будущем с предпринимателями соберется встретиться Эдуард Шеварднадзе. П. Когуашвили поделился планами комиссий парламента в частности, о готовящемся введении налога на землю с предприятий и показателя инфляции в налогах. П. Когуашвили посоветовал предпринимателям объединиться для того, чтобы совместно отстаивать свои права.

Председатель парламентской комиссии по финансам и бюджету Темур Басадзе в ответ на просьбу своего корреспондента прокомментировать происходящее сказал: «Нельзя допускать, чтобы параллельно существовали два курса валюты. Мы уже договорились с НБ об ужесточении контроля над кредитной эмиссией. Что касается бирж и коммерческих банков, то здесь запретами невозможно ничего сделать. Сегодняшнее положение нужно исправлять другими методами».

Григорий БАСАДЗЕ

Не обижайте
новорожденного!

Вокстину, живем во время непреодолимой радости. Давали поспешно маргарин, давали сахар и сигареты. Словом, одни приятные удовольствия. Надо полагать, будут продолжены они и в последующие месяцы.

Чем не повод защититься от наступающих стрессов, покупая тот же самый маргарин за 160 купонов в госсекторе, приплюсовав еще несколько в качестве доплаты в пользу магазина за доставку. Не будем морочиться и выслушивать протесты нарастающих традиций. Вот только, жалко, в расчете на душу выдается всего две пачки почти что масла.

Хотите больше? Как говорится, поу проблем, загляните в соседнюю будку или лавочку и приобретите его, ну, скажем, за 250 рублей.

Ровно столько он стоил тогда, когда по торговому календарю вышло время снимать ценки, пока не подкинули маргарин в качестве благотворительного социального мероприятия через госторговлю.

Естественно, такой массовый выбор оказался и на рыночной цене маргарина. В коммерческой сфере ценовая планка упала резко вниз. Маргарин продается где за 210, где за 200, а то и за 180 рублей.

Иначе не скажешь, еще один парадокс трудностей уже в сфере частного предпринимательства: наглядное проявление пользы от здоровой конкуренции с госсектором. Вот только мало пока ясности об источниках отоваривания индивидуалов.

На вопрос, откуда маргаринчик, один удачливый коммерсант не стал темнить, что товар, вестимо, из лесу. И честно признался об источнике отоваривания с базы системы бакалейной торговли. Да и отдал товар сравнительно недорого. Зато купоны взяли откровенно наотрез, поскольку их не берут шире дающие маргарин за рубль.

Что само по себе возмутительно по многим причинам. Самое время спросить: почему ж, господа коммерсанты разного масштаба, столь неочеловечиваемые и национальным деланкам? Тем более, что источник отоваривания маргарином и другими разностями нередко бывает местным. Поэтому им следует в силу разных благотворительных причин подослать чашей большой экономки, обеспечить ускоренное обращение по схеме: товар — деньги — товар купонами. Это первое. А второе — еще плохое управление сферой отечественной торговли. Вопрос, как говорится, в том: если есть возможность, почему бы не торговать маргарин, да и импортным не поспешно, а свободно и по твердым ценам. Это только на руку нашему новорожденному купону. Правда, без дележа «добавленной стоимости» с коммерческой сферой. Но ведь в данном случае общие интересы страны превыше интересов отдельных личностей.

Об этом забывать не следует.

Юрий ГВИНДАДЗЕ
Борис САМАНИШВИЛИ

Называемые все еще по инерции кохозные рынки по принадлежности подчиняются Правлению потребительских обществ (Цекнашвили) и Министерству торговли и материального снабжения республики. Что же касается определения качественных показателей реализуемых продуктов, ветосмотра, то эти вопросы занимают службу Министерства сельского хозяйства и пищевой промышленности.

Если судить по количеству «купонов», то есть кому распределять за рынками, наводит порок, а также обеспечивать проведение всевозможных профилактических работ. Вот только, судя по всему, пока получается прямо по последствие: у семи нянчек дитя в общем-то остается без присмотра.

Внешний вид наших рынков и прилегающих к ним территорий, мягко говоря, оставляет желать много лучшего. Да и на самих рынках мало что радует глаз. Но и это не главное.

Прибывающих спозаранку крестьян с продукта-



зарплата, естественно, они недоступны. Но у торгующих этот факт, надо полагать, особых угрызений совести не вызывает. Боль-

купатели.

Остается жалеть много лучшего и работа службы, определяющей качество продукции. Нередко на рынках предлагаются протухшую рыбу, птицу с душком, с сомнительным прикусом сыры, колбасы и т. д. Не говоря уже о реализации экологически нечистых продуктов.

А не отвечающая никаким нормам санитария оборотная бумага, реализация сомнительно свежих консервов и круп? Все это имеет место.

Более того, не выполняются множество обязательных требований. К примеру, таких как непереносимое наличие у торгующих медом документов об источниках его приобретения, месте и сроках производства, меда.

Разве тема для дискуссии, что в условиях рыночной антисанитарии недопустима торговля сырым мясом. Между тем это явление наблюдается повсеместно. Торговцы на наших базарах и уличных лотках, не прибегая к счету увеличивающегося веса весьма опустимы.

Примеры, приведенные выше, лишь скисны и нашей сегодняшней рыночной действительности. Правда, по общему продуктам тбилисские база-

шинство из них предпочитает, чтобы фрукты, овощи и прочие сгнили и испортились, нежели реализовывались по сниженным ценам.

Эта негласная установка, разумеется, вместе с остальными вопросами, не способствующими чистоте рынков, становится дополнительным источником антисанитарии.

Низкое повсеместно на наших рынках и уровень обслуживания торгующих. Никого не удивили фактами вымогательства, взимания лишнего денег за входные чеки, инвентарь, доведение торговое место, использование складских помещений. Естественно, все эти затраты находят отражение в себестоимости продукции, и за них также расплачиваются по-

СЛУГА ТРЕХ
ГОСПОД

мин у входа, как правило, встречают местные покупатели, которые скупают товар «на корню» относительно недорого, а уже потом, вынося его на рынок, устанавливают собственную цену. Она диктуется и тем отдаленным селам, которые, не имея уговоров, предпочли торговать на рынке сами. Смельчаки скоро убеждаются, что непривычным условием собственного рыночного благополучия является подчинение неписаным местным порядкам и правилам. В ином случае, можно нарваться на серьезные неприятности. И торговать следует по тем ценам, которые здесь установлены.

Для многих горожан, живущих от зарплаты до

НА ПУСТОЙ ЖЕЛУДОК



Мы постепенно привыкаем к нашей нынешней, весьма нестойкой жизни. Как-то меньше и реже гложет нас неустойчивость застойных социалистических временам и странам, на сегодняшний день, заботам и проблемам, связанным с тем, как поступить с неопределенным и непонятным или просто неудовлетворительным продуктом. Нас уже просто заворают рассказы некоторых

должностных лиц о хорошей памяти о таком таинственном и романтичном блюде, как «седло козы», котлетках по-киевски или даже обыкновенном общепитовском шницеле.

Мы свыклись со своим нынешним скудным меню и с тем, что оно продолжает скучать соответствующим с тем, как толкает наш кошелек, явно не переполненный купонами. У каждого из нас уже вырисовывается собствен-

ная метода выживания при перманентном голодании. И все же я возьму на себя смелость познакомить читателей с несколькими советами, которые, на мой взгляд, в период неустойчивого восточного «наступления» цен на рынках могут оказать весьма кстати в попытках укротить неудовлетворенный аппетит. Итак.

Если захотеть есть, выпей стакан императорской воды — чувство голода должно пройти.

Перед каждым приемом пищи выпивай стакан воды — это ограничивает аппетит.

При еде используй медленные тарелки — урезанные порции выглядят в них большими.

Перед тем, как сесть за стол, надежь тесную одежду и закрой пояс — быстрее насытитесь.

Жуй медленно и долго — таким образом съешь меньше, а насытитесь быстрее.

Ведь античный образ жизни человека, когда не было времени думать о еде.

Еще больше рыбы — выжимки костей являются для желудка самым ценным и самым вкусным видом порекомендовать.

Вот так. Сознание, что предлагаем вашему вниманию фрагменты методики разработкой американскими диетологами для тех, кто жаждет покушать. Некоторые советы, как, например, не заходить в продовольственные магазины на пустой желудок или способ обескураживания бульонов, я опустил как неуместные. Ведь в той ситуации, в которой мы пребываем, речь идет не об избытке еды, а о ее недостатке. Но часть американской рецептуры вполне может подойти и нам. Не желаю приятного аппетита.

Константин ЦАГАРЕШВИЛИ

